

EL REPORTATGE

La gran nit dels 40 anys

ACTIVITAT ACES

Taller de mediació en salut

JOAN J. GUINOVART, DIRECTOR DE L'INSTITUT DE RECERCA BIOMÈDICA

«Estic segur que algun científic català guanyarà el premi Nobel»



JORNADA DE REFLEXIÓ

La via del consens

El 13 de juny, la junta directiva i el consell assessor de l'ACES es van reunir a Sitges per definir una estratègia per millorar la relació entre les entitats proveïdores i les asseguradores mèdiques. El camí passa per evitar el conflicte i buscar un espai comú entre totes dues parts.

Després de la reunió de la junta, el president de l'ACES, Josep Ignasi Hornos, va subratllar que la relació amb les asseguradores és «cabdal per a la medicina privada». Tot seguit, va destacar «el creixement sostingut que està experimentant el sector assegurador a Catalunya i a Espanya des del 2008 i la lluita pels preus entre les companyies». El president també va apuntar que «les pòlisses al nostre país són les més baixes del món». El director de l'ACES, Lluís Monset, va dir respecte d'això que «els nostres associats se senten pressionats per aquesta situació».

A continuació, es va donar pas a la sessió de treball, que va reunir més d'una vintena de persones i que va ser conduïda per Pau Negre, director gene-

ral de COMTEC. La sessió es va estructurar en una primera ronda d'intervencions per part del conjunt de participants en què es va valorar el *Decàleg de bones pràctiques* impulsat per l'ACES i l'FNCP (actual ASPE) a finals del 2014 i que va ser signat per algunes asseguradores.

Vèncer l'asimetria

El desenvolupament previst de la reunió va portar els membres de la junta i el consell a debatre per separat sobre el tema. Finalment, les idees aportades en el si de cada grup es van posar en comú. Aquesta fase va servir per obtenir una visió de conjunt i va permetre identificar algunes de les conseqüències de la relació actual entre entitats proveïdores i asseguradores, com, per exemple, el perill de degradació de la qualitat de la professió mèdica –es va destacar el paper central del metge en el debat– o el poc poder de les entitats a l'hora de negociar, que un dels participants va resumir en la frase: «No estem parlant de tu a tu».

Els assistents van constatar que calia més unitat per fer front a la gran asimetria que hi ha respecte a les asseguradores. Igualment, es van descartar iniciatives que comportin conflicte i es va remarcar que qualsevol solució passa necessàriament per crear un espai de consens on els elements de discussió es puguin posar lliurement sobre la taula i on tots els agents implicats sentin que hi poden guanyar alguna cosa. L'ACES pot tenir un paper significatiu a l'hora d'impulsar i liderar aquesta estratègia.

El president de l'ACES va fer èmfasi en la necessitat d'establir una bona tipologia de contracte entre els centres sanitaris i les asseguradores, «una tipologia que podria desenvolupar la nostra patronal».